RECHT BEHALTEN. IMMER. — STREITEN & ÜBERLEGEN BLEIBEN. NACH BEDARF.

Nicht selten geht es unfreundlich und unsanft zur Sache. Wir müssen leben mit Arroganz, Blasiertheit, Ignoranz, Rechthaberei, Besserwisserei, Streitsucht, Lügen und anderen Manipulationen, – mit Unvernunft und Dummheit. So scheitert nicht selten jeder Versuch eines Überzeugens von der Vernunft des Dialogs.

In solchen Situationen sind irgendwann alleine rhetorische Mittel angebracht, die immer zum Siegen verhelfen. Moral? Zunächst egal. Ob das nun “Schwarze Rhetorik” oder auch “Kampfrhetorik heißt”. Alles nur Wörter.

Lernen Sie alle Kniffe des Streitens als eine wahre Kunst des Rechtbehaltens. Sie durchschauen die argumentativen Finten, Listen und Schlichen, Suggestionen und Manipulationen schwieriger oder unangenehmer Gesprächspartner. Setzen Sie sich und Ihre Überzeugungen immer souverän durch. Ob Sie Recht haben oder auch nicht. - Lernen Sie das Überlegenbleiben!

FOKUS

I – SELBST-MANAGEMENT

◊ Lust am Streiten
◊ Freude an Macht
◊ Beziehungsebene fokussieren
◊ Rollen & Identitäten relativieren
◊ “Es kann immer nur mich geben.”

II – DESTABILISIEREN

◊ 4 Quellen der Verunsicherung
◊ Selbstwert neutralisieren
◊ Selbstvertrauen aufweichen
◊ Identität in Frage stellen
◊ Lachen

III – KÖRPER, STIMME & SPRACHE

◊ Körpersprache: Überlegenheit
◊ Stimme: Der ignorante Ton
◊ Rhytmus: Staccato, ungnädig
◊ Vernichtend Pointieren
◊ *Eine* Kernbotschaft: “Ich.”

IV – REDEN & RECHT BEHALTEN

◊ Lange & ausführlich sprechen
◊ Kein Argument anderer ist “wahr”
◊ Fragen stellen & selbst antworten
◊ Suggestionen & andere Kunstgriffe
◊ 12 wirksame Manipulationen

NORBERT JANSEN (M. A. RHETORIK) INTERNE | EXTERNE KOMMUNIKATION© MOBIL 0172 14 39 071 MAIL@NORBERT-JANSEN.COM