

NORBERT JANSEN | RHETORIK & KOMMUNIKATION

RHETORIK II - ERFAHRENE.

Training für alle, die regelmäßig souverän überzeugen wollen.

Wenn Sie regelmäßig Vortragen, Präsentieren und Gespräche oder Verhandlungen führen, zum Teil Projekte leiten oder auch Führungsaufgaben übernehmen, dann sind Sie in diesem Training richtig.

Sie festigen Ihre Kompetenzen und bauen alle Stärken weiter aus. — Auch das individuelle Coaching ist für Sie geeignet.

FOKUS

KÖRPERSPRACHE

- ♦ Selbstwert & Selbstsicherheit
- ♦ Souverän wirken. Immer.
- ♦ Einheit von Gestik, Mimik & Sprache
- ♦ Solides Auftreten

STIMME & SPRACHE

- ♦ Stimme optimaler einsetzen
- ♦ Modulieren & Pointieren nach Bedarf
- Optimales Senden von Kernbotschaften
- ♦ Den Raum erfüllen

ARGUMENTIEREN

- ♦ 4 Figuren
- ♦ Wirksames Statement
- ♦ Recht behalten. Immer.
- ♦ Manipulationen

ÜBUNGEN

- ♦ Spontanes Statement
- ♦ Dreifache Begründung
- ♦ Pro-Contra-Erwägung & Fazit
- ♦ Kurzvortrag aus dem Stegreif